

Metso

Q1/2026 tulos

Samu Takaluoma, toimitusjohtaja

Pasi Kyckling, talous- ja rahoitusjohtaja

22.4.2026



Agenda

Ensimmäisen neljänneksen
tulos

Strategian toimeenpano ja
markkinanäkymät

Taloudellinen tulos ja
kassavirta

Q&A



Metson 2030 strategia:

We go beyond.



Ensimmäisen kvartaalin tulos

Sami Takaluoma
Toimitusjohtaja

Vahva tilausten ja marginaalin kasvu 1. neljänneksellä

Saadut tilaukset

1 555 miljoonaa

+6 % YoY

+10 % orgaaninen

kiinteillä valuuttakursseilla



Liikevaihto

1 252 miljoonaa

+3 % YoY

+5 % orgaaninen

kiinteillä valuuttakursseilla



Oikaistu EBITA

203 miljoonaa

+5 % YoY

16,2 % marginaali

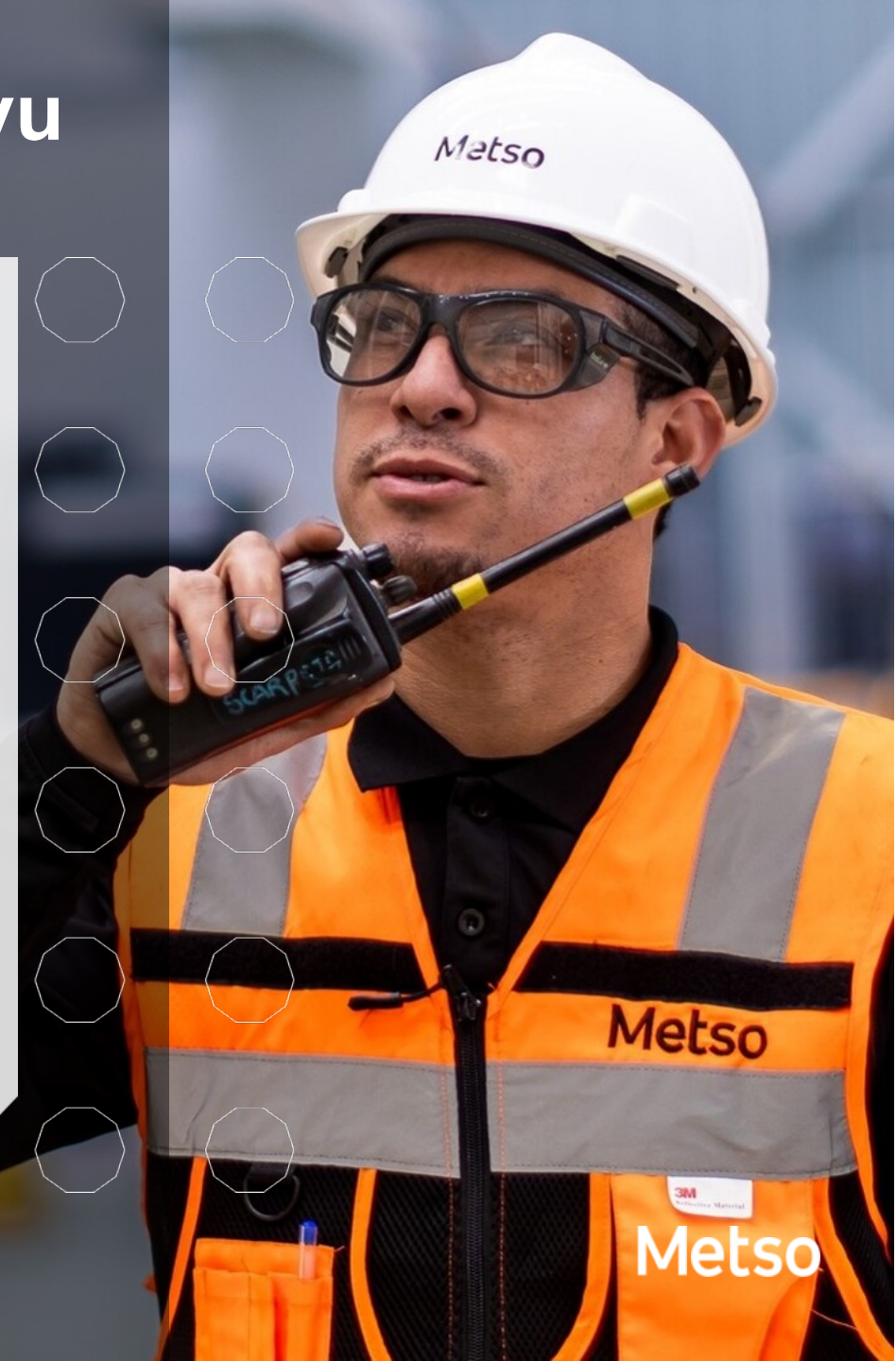


Liiketoiminnan kassavirta

78 miljoonaa 1. neljänneksellä,

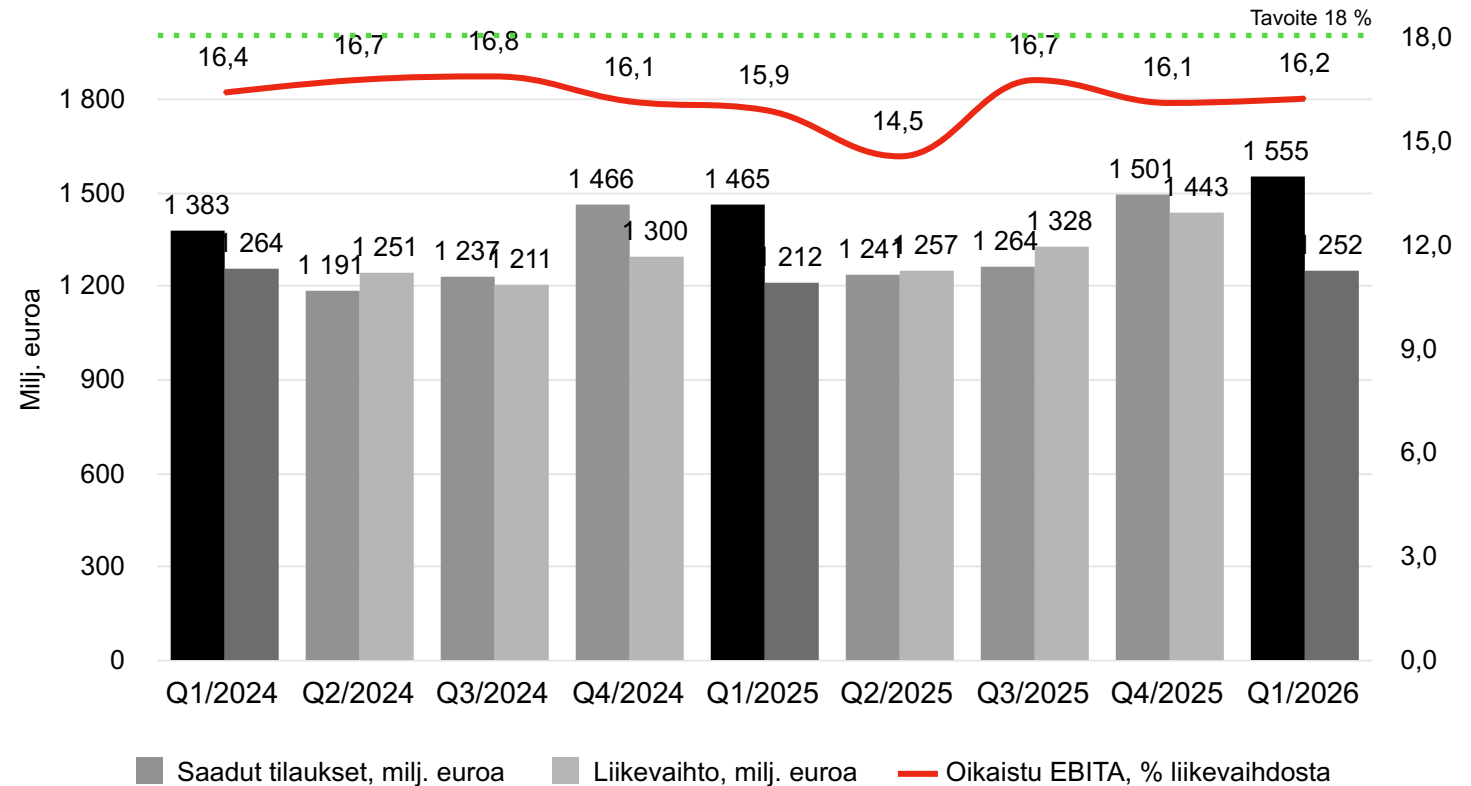
856 miljoonaa

(rullaavat 12 kk)



Vuosi käyntiin vahvalla tilauskertymällä

- Tilausten suhde liikevaihtoon 1,24 (1,21)
- Tilausten kasvu vahvinta Kivenmurkskaus-segmentin laiteliiketoiminnassa sekä Mineraalit-segmentin jälkimarkkinassa
- Tilauskertymä +6% jälkimarkkinan ajamana
- Liikevaihdon kasvu Mineraalit-segmentin laiteliiketoiminnan vetämänä
- Mineraalit-segmentti oli merkittävin oikaistun EBITA-kasvun tekijä



Strategian toimeenpano keskittyy korkean arvon kasvuun

- Investointi kumitehtaaseen Kiinassa
- MRA Automationin hankinta
- Kumppanuussopimus Loeschen kanssa VRM - kuivajauhatusteknologian käyttöönotoksi
- Ferrous- sekä lastaus- ja kuljetus -liiketoimintojen yritysmyyntin loppuunsaattaminen
- ERP-uudistushankkeen onnistunut loppuunsaattaminen
- Henkilöstön sitoutuneisuus kaikkien aikojen korkeimmalla tasolla, mikä tukee kasvukulttuurin vahvistamista



Metso

Markkinanäkymät; toiminnan odotetaan säilyvän vakaana

Metso odottaa markkina-aktiviteetin jatkuvan nykyisellä tasolla sekä Mineraalit-segmentissä että Kivenmurskaus-segmentissä.

Geopoliittinen turbulenssi voi mahdollisesti vaikuttaa maailmanlaajuiseen talouskasvuun ja markkina-aktiviteettiin.

Metson markkinanäkymissä kuvataan oletettua, kausivaihteluilla oikaistua markkina-aktiviteetin kehitystä seuraavan kuuden kuukauden ajanjaksolla edelliseen kuuteen kuukauteen verrattuna käyttäen termejä paranee, jatkuu nykyisellä tasolla tai hidastuu.





Taloudellinen tulos

Pasi Kyckling

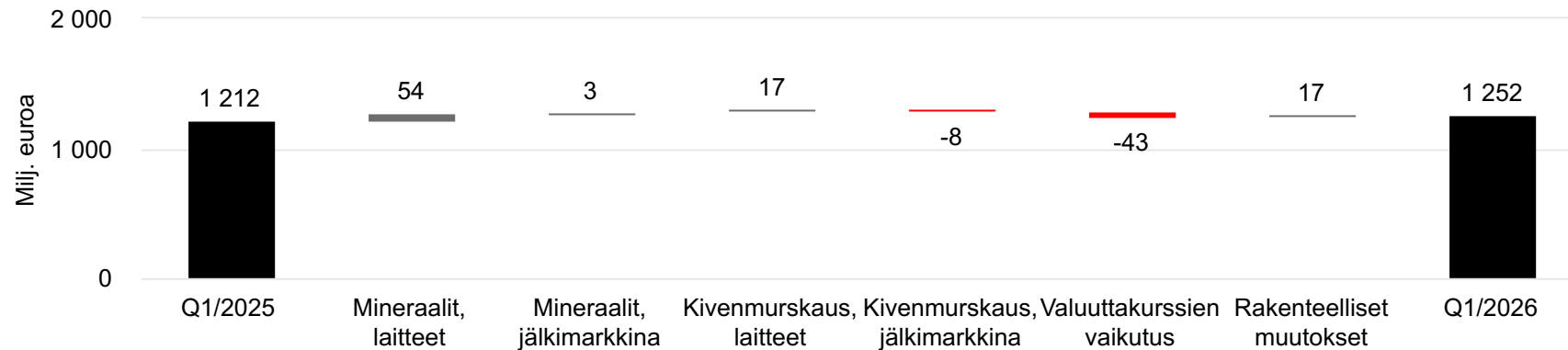
Talous- ja rahoitusjohtaja

Tilaukset ja liikevaihto

Saadut tilaukset

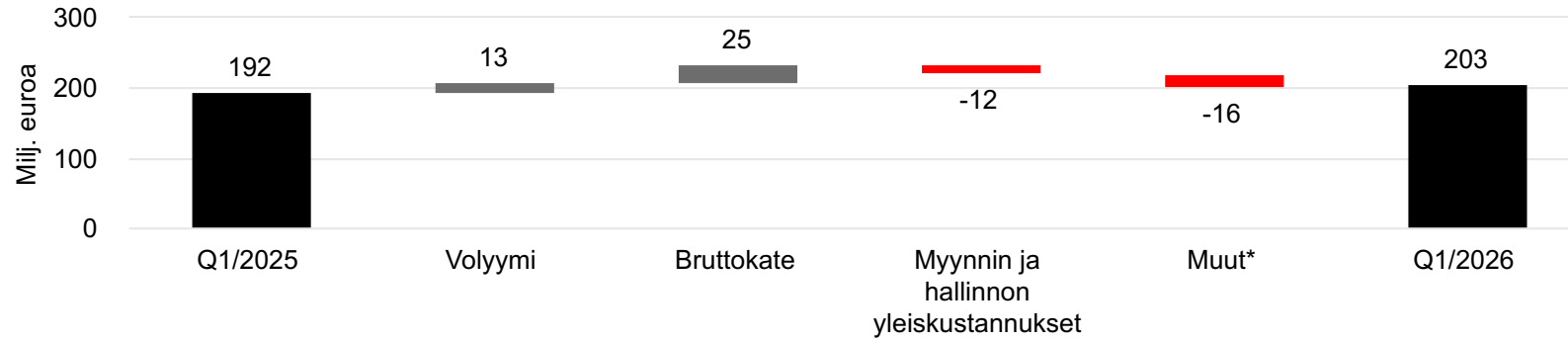


Liikevaihto Mineraalit-laitetoimitusten vetämänä

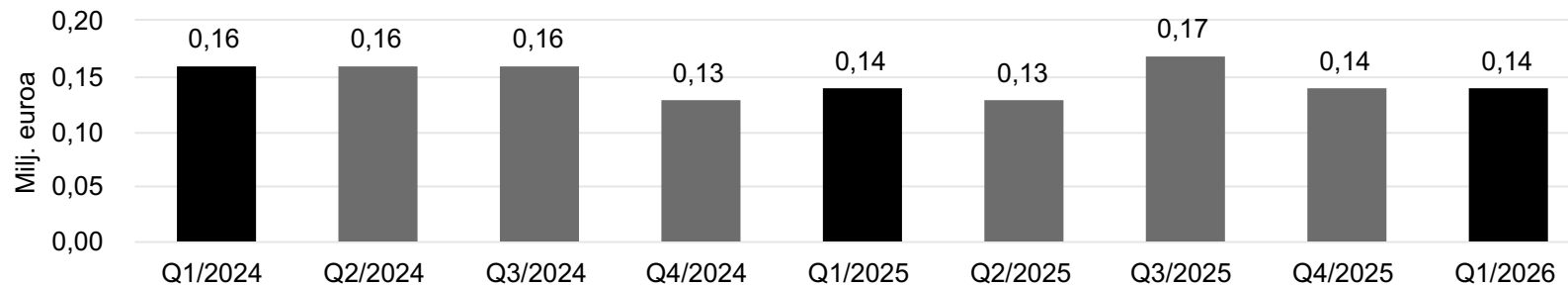


Myynnin kasvu tuki oikaistun EBITA:n kasvua

Oikaistu EBITA



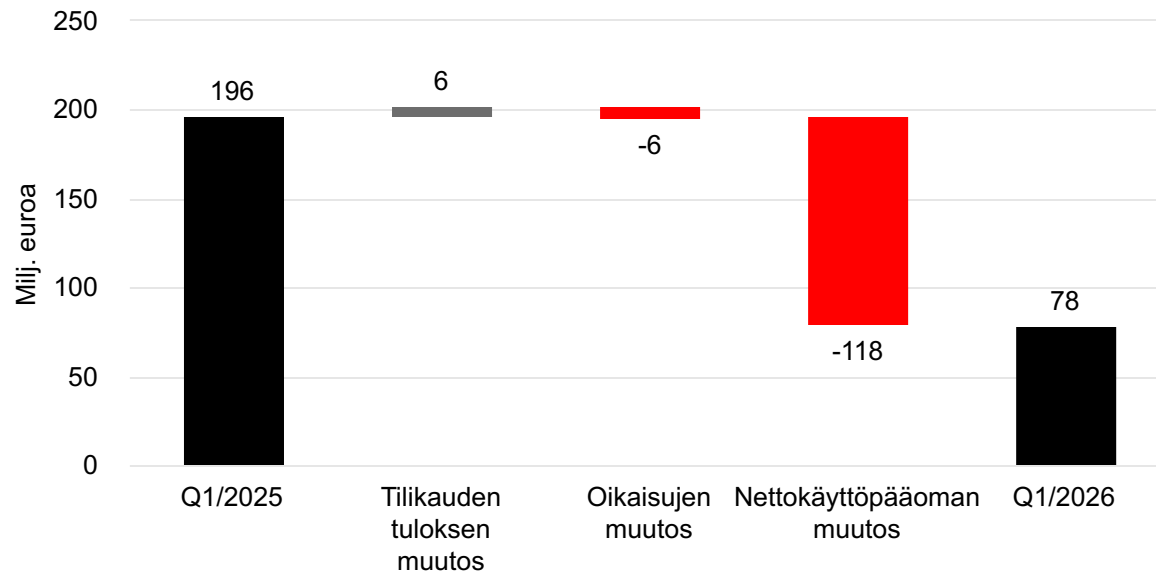
Osakekohtainen tulos, jatkuvat toiminnot



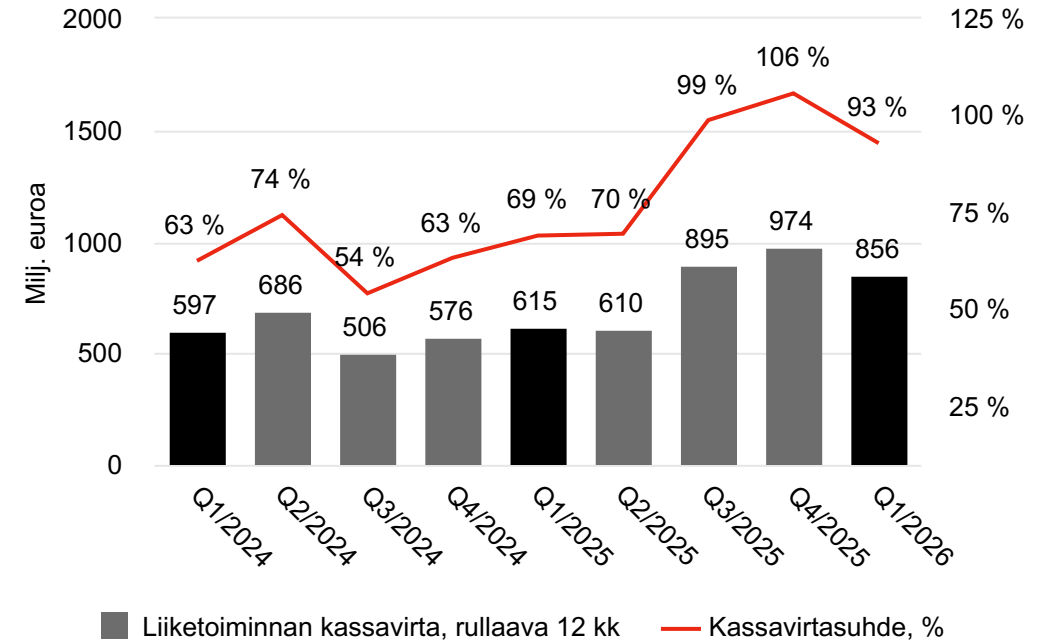
*Muut -kategoria sisältää liiketoiminnan muut tuotot ja kulut, aineettomien omaisuuserien poistot ja oikaisuerät.

Alempi liiketoiminnan kassavirta 1. neljänneksellä

Liiketoiminnan kassavirta edellisvuoteen verrattuna



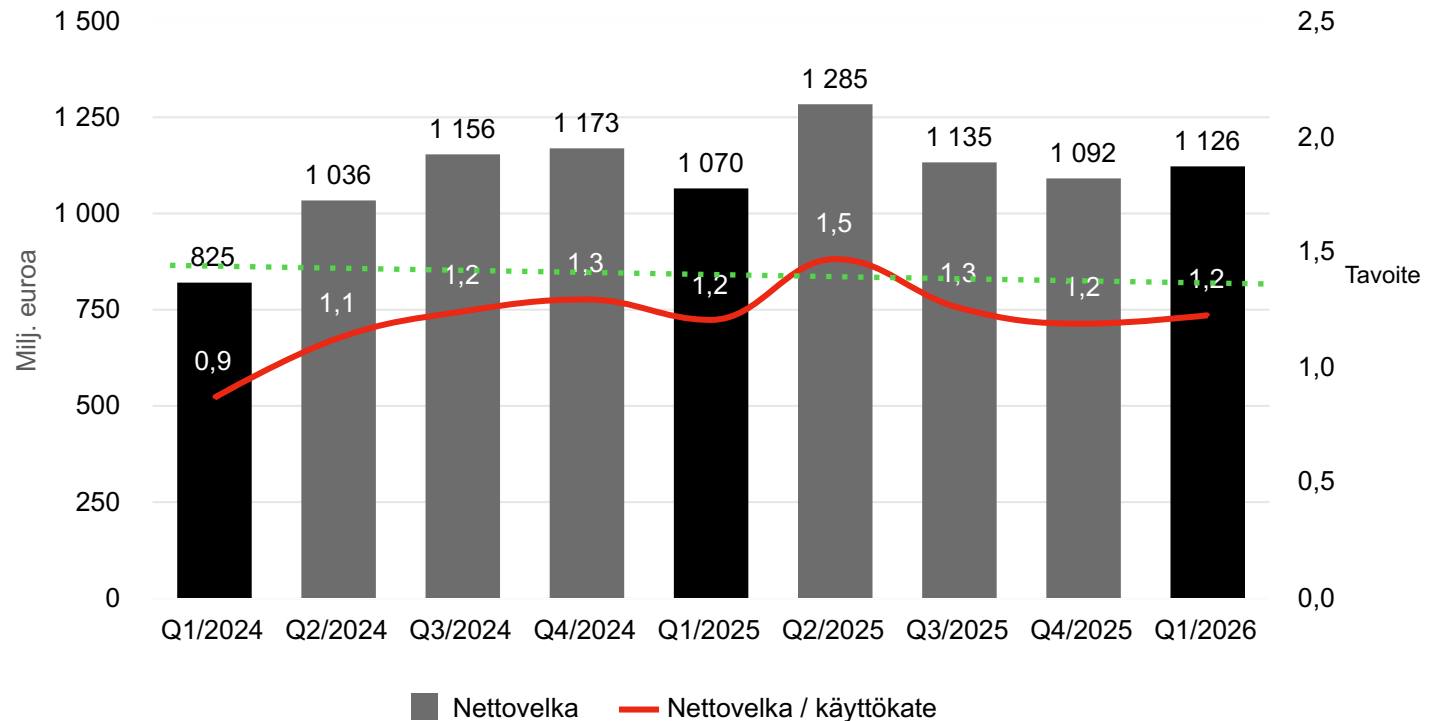
Liiketoiminnan kassavirta ja kassavirtasuhte, 12 kk



Kassavirtasuhte, % = Liiketoiminnan kassavirta, rullaava 12 kk / käyttökate, rullaava 12 kk

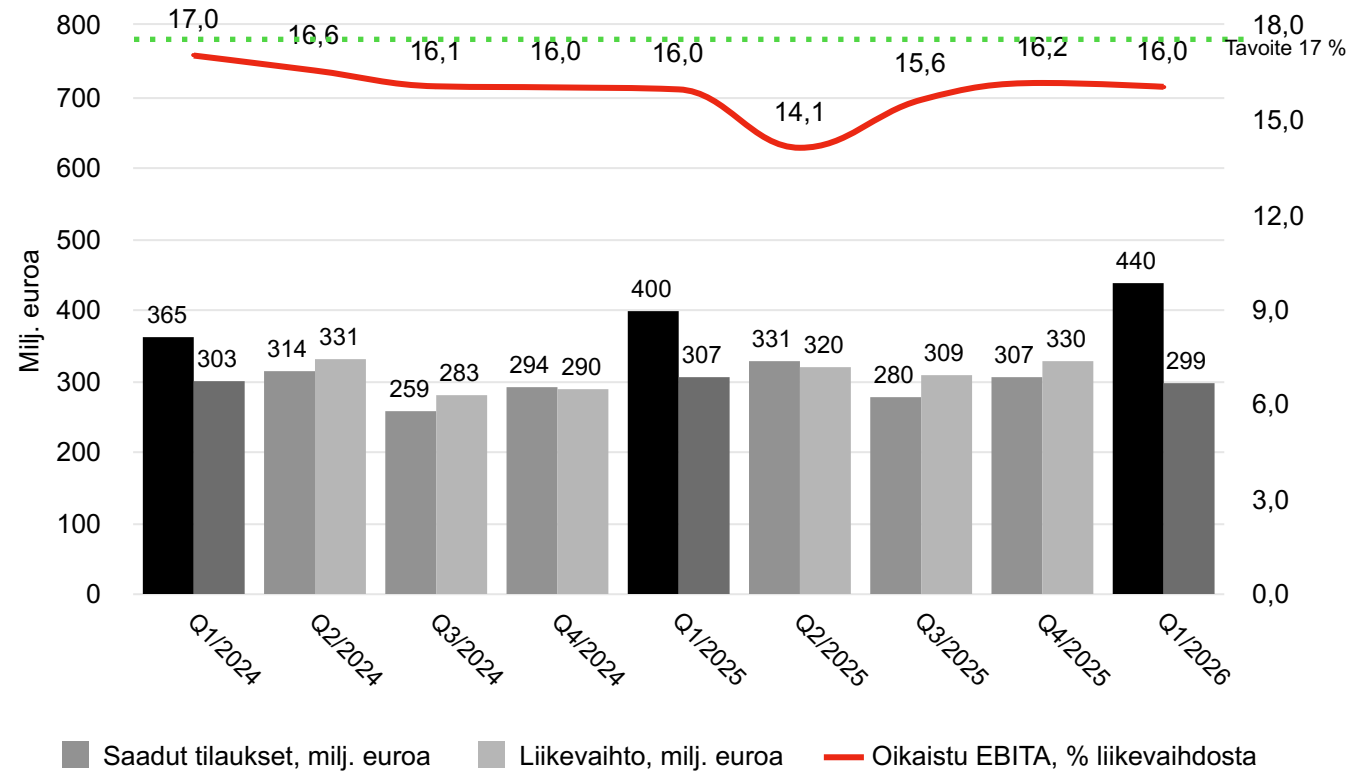
Vahva tase tukee strategian toimeenpanoa

- Nettovelka / käyttökate: 1,2
- Vahva likviditeettipuskuri
 - Likvidit varat 416 miljoonaa euroa
 - Nostamaton 700 miljoonan euron valmiusluottolimiitti
- Investment-grade tason luottoprofiili
 - Moody's "Baa2" pitkäaikainen liikkeeseenlaskijan luottoluokitus positiivisilla näkymillä (22.12.2025)
- Lainojen ja johdannaisten keskimääräinen korko 3,4 %



Kivenmurskaus: kaikkien aikojen korkein tilauskanta

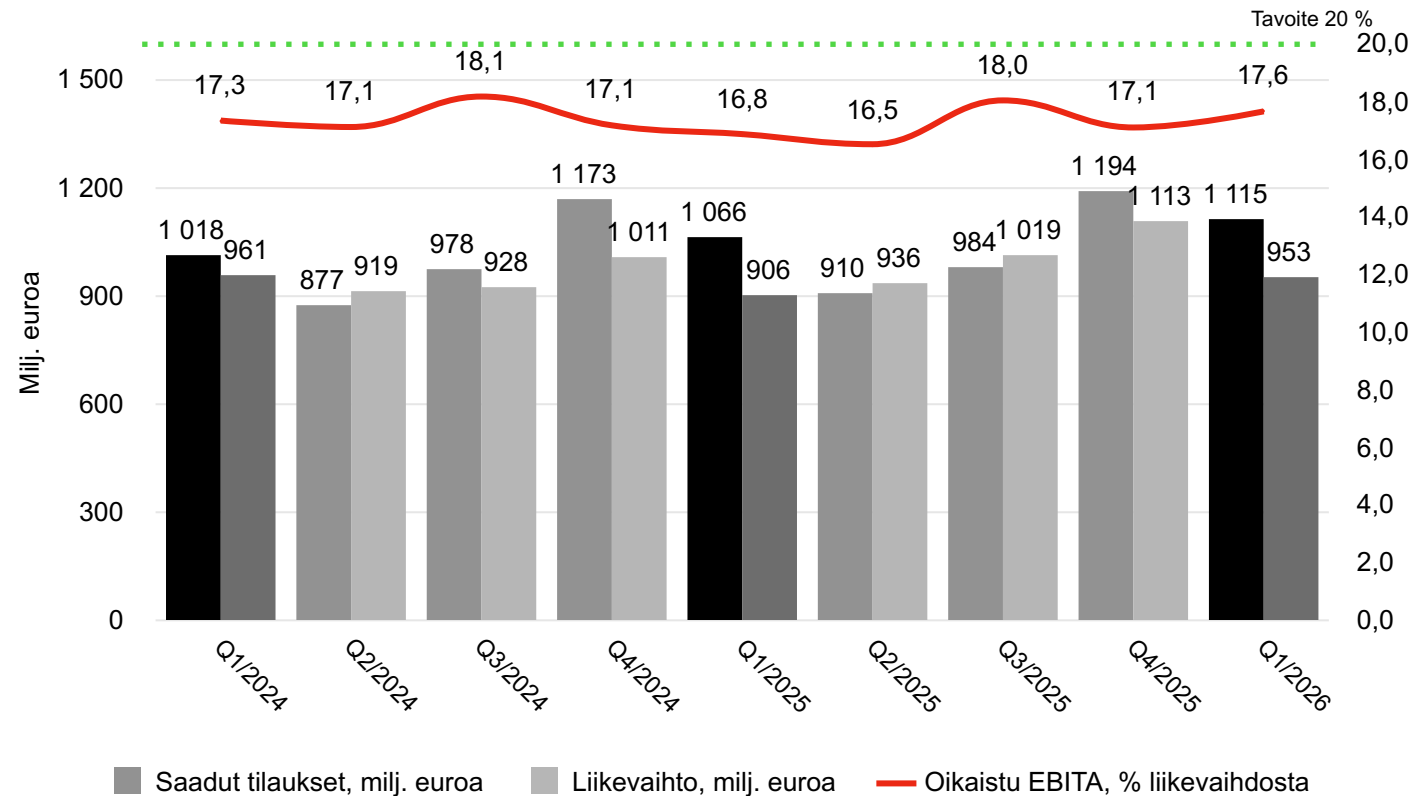
- Tilaukset 440 milj. euroa (400 milj. euroa)
 - +17 % orgaaninen kasvu kiinteillä valuuttakursseilla
 - Vahva markkina-aktiiviteetti Pohjois-Amerikassa ja Euroopassa
 - Laitetilaukset +20 %, jälkimarkkina -14 %
- Liikevaihto 299 milj. euroa (307 milj. euroa)
 - +3 % orgaaninen kasvu kiinteillä valuuttakursseilla
 - Laitteet vertailukauden tasolla, jälkimarkkina -8 %
 - Jälkimarkkinaliiketoiminnan osuus 32 % (33 %)
- Oikaistu EBITA 48 milj. euroa (49 milj. euroa)
 - Marginaali 16,0 % (16,0 %)



* Jälkimarkkinalukuihin on Q1/26:lla vaikuttanut 1. tammikuuta käyttöön otettu laskentamuutos, jossa tietyt tuotteet on siirretty jälkimarkkinaliiketoiminnasta laitemyynnin liiketoimintaan. Muutoksen vaikutus Q1/26:lla oli 12 miljoonaa euroa tilauksissa ja 7 miljoonaa euroa liikevaihdossa. Vertailukausien lukuja ei ole oikaistu.

Mineraalit: jälkimarkkinatilausten kasvu, vahvempi marginaali

- Tilaukset 1 115 milj. euroa (1 066 milj. euroa)
 - +8 % orgaaninen kasvu kiinteillä valuuttakursseilla
 - Jälkimarkkinatilaukset +7 %
 - Jälkimarkkinan osuus 66 % (64 %)
 - Yksi iso laitetilaus
- Liikevaihto 953 milj. euroa (906 milj. euroa)
 - +6 % orgaaninen kasvu kiinteillä valuuttakursseilla
 - Laitteet +14 %, jälkimarkkina vertailukauden tasolla
 - Jälkimarkkina liiketoiminnan osuus 62 % (65 %)
- Oikaistu EBITA 168 milj. euroa (153 milj. euroa)
 - Marginaali 17,6 % (16,8 %)
 - Liikevaihdon kasvu ja vahvat laitemarginaalit



Yhteenveto

- Hyvä vuoden aloitus: vahvat tilaukset ja tilauskanta
- Lisääntynyt geopoliittinen epävarmuus on edelleen riskitekijä
- Strategian toimeenpano etenee hyvin

Tulevaisuutta koskevat arviot

Tähän katsaukseen sisältyvät, muut kuin jo toteutuneisiin asioihin liittyvät kannanotot ovat tulevaisuutta koskevia arvioita. Tällaisia arvioita ovat esimerkiksi yleisestä talouskehityksestä ja markkinatilanteesta sekä asiakkaiden liiketoiminnan kannattavuudesta ja investointihalukkuudesta esitetyt näkemykset. Myös yhtiön kasvua, kehitystä, kannattavuutta sekä synergiaetujen ja kustannussäästöjen toteutumista koskevat odotukset ja lausumat sisältävät tulevaisuuteen liittyviä arvioita. Tässä yhteydessä käytetään esimerkiksi sanoja odottaa, arvioida ja ennakoida. Esitetyt arviot ja lausumat perustuvat tämänhetkisiin päätöksiin ja suunnitelmiin sekä tällä hetkellä tiedossa oleviin seikkoihin. Ne sisältävät riskejä ja epävarmuustekijöitä, joiden toteutuessa yhtiön tulokset voivat poiketa huomattavasti odotuksista.

Epävarmuustekijöitä ovat muun muassa:

1. yleinen taloudellinen tilanne mukaan lukien valuuttakurssien ja korkotason vaihtelut, jotka vaikuttavat asiakkaiden toimintaedellytyksiin sekä yhtiön saamiin tilauksiin ja niiden kannattavuuteen
2. kilpailutilanne, erityisesti kilpailijoiden kehittämät merkittävät teknologiset ratkaisut
3. yhtiön oman toiminnan, kuten tuotannon, tuotekehityksen ja projektinjohdon, onnistuminen ja jatkuva tehostaminen
4. vireillä olevien ja tulevien yrityskauppojen ja -järjestelyjen onnistuminen



Q&A

Metso

Metso

Partner for positive change



[metso.com](https://www.metso.com)

